

Key Account Manager Hospital D-A-CH (m/w/d) Branche: Pharmaindustrie

Zum Unternehmen:

Unser Klient ist ein Spezialpharmaunternehmen mit herausragenden Produkten in speziellen Indikationen des Zentralen Nervensystems (ZNS), insbesondere bei starken Schmerzen und Opioidabhängigkeit sowie einer breiten Palette hochwertiger injizierbarer Medikamente für die Intensivmedizin. Um die Transformationsreise fortzusetzen und das Wachstum zu beschleunigen, sucht die Dr. Newzella Consulting exklusiv einen

Key Account Manager Hospital D-A-CH (m/w/d)

Ihre Aufgaben:

- Proaktive Gewinnung und Bearbeitung von Klinik-Einkaufsgemeinschaften und klinikversorgenden Apotheken nach wirtschaftlichen und strategischen Gesichtspunkten
- Abschluss von wirtschaftlichen Rahmenverträgen mit Einkaufsgemeinschaften und stetige Überprüfung der Einhaltung der Verträge
- Erstellen und Pflegen von Account-Plänen, Einhaltung der KPIs und regelmäßiges Reporting zum Vorgesetzten
- Dokumentation und Information an Kunden nach Vertragsabschluss
- Absatz- und Umsatzplanung inkl. Pricing für Forecast- & Budgetplanungen
- Aufbereitung von Marktdaten und Eruerung der Ableitungen der gewonnenen Erkenntnisse sowie deren Präsentation und Sicherstellung der Ziel-KPIs
- Beobachtung von Markt- und Wettbewerbsentwicklungen und daraus resultierende Erarbeitung und Implementierung von Strategien und Taktiken
- Schnittstellenmanagement mit allen relevanten Abteilungen national und international
- Berichterstattung: National Sales Director BU Hospital

Unsere Anforderungen

- Abgeschlossenes Studium der Wirtschaftswissenschaften oder vergleichbare Qualifikation
- Sachkenntnis nach § 75 AMG
- Mehrjährige Erfahrung mit Klinikapotheken, klinikversorgenden Apotheken und belastbare Kontakte zu den Entscheidern der führenden Einkaufsgemeinschaften der Kliniken
- Sehr gute Verhandlungs- und Vertriebskompetenz
- Hohe analytische Denkweise, Organisationsfähigkeit und strukturierte Arbeitsweise
- Bereitschaft zur ausgeprägten Reise- und Übernachtungstätigkeit auch nach Österreich und in die Schweiz
- Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Sehr gute MS Office-Kenntnisse (insbesondere Excel) und CRM-Anwenderkenntnisse

Über uns:

Die Dr. Newzella Consulting gehört mit mehr als 30 Mitarbeitenden seit über 40 Jahren zu den traditionellen Unternehmens- und Personalberatungen. Im Bereich Personalberatung unterstützen wir unsere Klienten bei der funktionsübergreifenden Suche von ca. 80 Fach- und Führungskräften (m/w/d) pro Jahr: Vom KAM bis zum CEO. Im Bereich Unternehmensberatung unterstützen wir unsere Klienten beim Kauf und Verkauf von Unternehmen, Produkten und Lizenzen sowie bei der Strategieberatung.

Kontakt:

Gerne erwarten wir Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen:

- Tabellarischer Lebenslauf inklusive Lichtbild
- Komplette Arbeitszeugnisse
- Letztes Schulzeugnis
- Bescheinigungen über Seminare, Schulungen sowie Aus- und Weiterbildungen

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung und garantieren Ihnen selbstverständlich eine vertrauliche Behandlung Ihrer Unterlagen.

Unser Projektteam erreichen Sie wie folgt:

Wolfgang Koch
Head of Project Management
Dr. Newzella Consulting
Amtshofweg 10
D-48317 Drensteinfurt
+49 (0) 25 08 / 99 42-109
+49 (0) 151 16 86 25 67
wolfgang.koch@newzella.com

Dr. Fabian Galla
Senior Consultant
fabian.galla@newzella.com